

Carlos
Jiménez

PROPUESTA DE PATROCINIO EVENTO

OPP date **2025**

Tu cita con las oportunidades de negocio

 datanalysis  usofu//  tendencias digitales

¿CUÁNDO?

OPP date **2025**

Tu cita con las oportunidades de negocio

SERÁ EL

● **01 DE ABRIL, 2025**

● **DE 2 A 6 P.M.**

● **HÍBRIDO: EN EL IESA (CCS) Y VIA ZOOM**

OPPdate 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¿POR QUÉ ESTE EVENTO?

Sabemos que el mercado está en constante cambio, y con él, surgen nuevas oportunidades para aquellos que saben adaptarse y anticiparse. Por eso en OPPdate 2025 brindaremos las claves para descifrar estas transformaciones y capitalizar las oportunidades que surgen de ellas.

Esta es la tercera edición de OPPdate, un evento ideado por Carlos Jiménez, quien es experto en la comprensión del mercado y sus tendencias para identificar oportunidades de negocio y diseñar estrategias ganadoras. En ediciones anteriores este evento ha reunido a más de 300 asistentes y en esta oportunidad busca reunir de forma híbrida (presencialmente en uno de los salones del IESA en Caracas y online vía Zoom), a todos aquellos profesionales interesados en conocer y aprovechar espacios para nuevos negocios. Así que si tu marca quiere proyectarse y formar parte de este evento para llegar a una audiencia exclusiva ¡Entonces, OPPdate 2025 es una cita imprescindible!

OPPdate 2025 es organizado por Datanalisis, Tendencias Digitales y Usefull Agency, quienes proponen un formato híbrido de medio día, donde se explorarán los cambios y las oportunidades que ofrece el mercado para impulsar tu negocio hacia el éxito en el 2025.

OPP date 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¿QUIÉNES SERÁN LOS PONENTES?



CARLOS JIMÉNEZ

Tendencias Digitales
Usefull

Estará a cargo
de la conferencia central:
**OPORTUNIDADES
DE MERCADO PARA EL
CRECIMIENTO.**



SANDY GÓMEZ

ARCA Análisis económico
Emprendetech

Con su conferencia:
**MODELOS DE NEGOCIO
PARA GENERAR
GANANCIAS.**



IRENE LESSMANN

Usefull

Presentará la conferencia:
**PROPUESTAS DE VALOR
IRRESISTIBLES PARA
VENDER MÁS.**

OPPdate 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¿QUÉ LE OFRECE EL EVENTO A TU MARCA?



RESPALDO DE EXPERTOS

Carlos Jiménez, Irene Lessmann, Sandy Gómez y Pedro Urdaneta, líderes en sus respectivos campos, compartirán con los asistentes y patrocinadores conocimientos prácticos y estrategias probadas para capitalizar las oportunidades del mercado.



ASOCIACIÓN CON TEMAS CLAVE

Tu marca estará presente a lo largo de las cuatro conferencias magistrales que abarcarán desde las tendencias digitales y modelos de negocio innovadores, hasta la creación de propuestas de valor irresistibles y las claves para atraer inversiones.



NETWORKING DE ALTO NIVEL

Tu y tu marca podrán conectar con otros emprendedores, CEOs y líderes de la industria, intercambiando ideas y estableciendo relaciones valiosas para el futuro de tu negocio.



EXPERIENCIA HÍBRIDA

OPPdate 2025 será híbrido ofreciéndole a tu marca la posibilidad de brindar a los asistentes presenciales una experiencia inmersiva y un networking más cercano, y de tener virtualmente un alcance a una audiencia tanto regional como internacional.

OPP date 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¿A QUIÉNES PODRÁ LLEGAR TU MARCA?

OPPdate 2025 es un evento en el cual tu marca podrá llegar a una audiencia integrada en su mayoría por:

✓ **Emprendedores**

✓ **Dueños de empresas**

✓ **CEOs**

✓ **Gerentes de marca**

✓ **Profesionales del marketing**

✓ **Inversionistas**

OPP date 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¿DE QUÉ FORMA PUEDES PATROCINAR?

BENEFICIOS	ONIX	MÁRMOL	GRANITO
Logo de la marca en arte promocional del evento para RRSS y emailmarketing	✓	✓	✓
Logo de la marca en LOOP del evento	✓	✓	✓
Flyer de la marca en LOOP del evento	✓	✓	✓
Encarte de material POP de la marca en material entregado a los asistentes	✓	✓	✓
Pendón de la marca en área de networking	✓	✓	
Stand de la marca de 2x2 en área de networking	✓		
Video comercial de la marca (20 seg.) en pantallas del evento	✓		
Entradas presenciales de cortesía	3	2	1
Entradas online de cortesía	3	3	2
INVERSIÓN	USD 4,200	USD 3,000	USD 1,800

OPP date 2025

Tu cita con las oportunidades de negocio

¡ACOMPÁÑANOS EN LA EXPERIENCIA!



CONDICIONES ADMINISTRATIVAS

- Esta propuesta está calculada en dólares. El pago que realizará el cliente puede ser en bolívares o dólares. Si el pago es en bolívares, el depósito bancario recibido se calculará a la tasa oficial del día del abono en nuestra cuenta bancaria, para así determinar cuánto del presupuesto total abonó. Cualquier diferencia entre el depósito y el monto en dólares a pagar deberá subsanarlo el Cliente con un pago adicional que complemente el depósito recibido como abono hasta completar el presupuesto en dólares aquí reflejado en la propuesta.
- La forma de pago es 100% al aprobar la propuesta.
- Este presupuesto tiene una validez de 7 días hábiles. Aprobaciones por parte del Cliente posteriores a este plazo estipulado, podrá tener un ajuste en el precio. En este caso, se le notificará al cliente el ajuste necesario, cuya aprobación deberá enviarla por escrito.
- El Cliente podrá recibir facturas parciales para realizar abonos en bolívares hasta completar lo presupuestado en dólares. Datanalysis recomienda al Cliente realizar una factura final luego de que el Cliente hubiese realizado todos los abonos correspondientes que sumen el total en dólares presupuestado.
- El monto a cancelar, no incluye impuestos, ni cualquier tributo o alícuota añadida relacionada a impuestos en general, retenciones ni comisión alguna, nacional o extranjera. El Cliente se compromete a entregar los comprobantes de retención de impuestos efectuados al momento de efectuar el pago para evitar ajustes de precio por causar labores administrativas adicionales.
- El monto de los patrocinios en esta propuesta no incluye comisiones por transferencias bancarias nacionales, internacionales o PayPal.
- En caso de requerir factura para pagos en USD, por favor especificarlo al momento de concretar el patrocinio; teniendo en cuenta que deberá cancelar el impuesto de IGTF de 3%+ sobre el monto total.
- En el caso de Clientes que deban emitir ordenes de compra, deben tomar la previsión de generarla con antelación para que se puedan cumplir los lapsos establecidos en el presente contrato
- En caso de que DATANALISIS, emita la factura al Cliente, por solicitud del mismo, y luego pidiese la anulación de la misma, por razones ajenas a DATANALISIS, El Cliente deberá asumir los costos de todos los impuestos de Ley que genera la solicitud de anulación, dado que Datanalysis es Contribuyente Especial del SENIAT

Contactos

No te pierdas la oportunidad de ser parte de este evento único que cambiará la forma en la que ves el mercado e implusas tu negocio.

¡Únete como patrocinador y sé parte del éxito de este evento!



+58 (424)2507633



datanalisis.com



eventos@datanalisis.com

